

“Rapport is Power”, un corso per migliorare la comunicazione

Posted on gen 21 2015 - 4:38pm by [Antonio Curci](#)



Tanto sul lavoro, quanto nella vita privata, migliorare i processi comunicativi con i quali interagiamo ci consente di stabilire relazioni durature ed improntate alla crescita.

Acquisire tecniche ben definite per attivare una comunicazione persuasiva è la chiave giusta per ogni contesto.

Questi solo alcuni dei temi saranno trattati

Sabato 24 Gennaio 2015 nel corso dell'Evento “Rapport is Power!” che torna a Bari presso il Centro Congressi Barion Hotel, dopo un tour in Italia di 10 anni e 30.000 corsisti!

Il segreto di una vita davvero appagante è riuscire ad elevare i propri standard, superando la mediocrità, per creare un clima di armonia e interazione positiva con noi stessi ed il mondo esterno.

Questo corso permette di comprendere le dinamiche relazionali, imparare a stabilire la giusta empatia, adottare i migliori strumenti di comunicazione per essere protagonisti – felici e soddisfatti – della propria esistenza.

I benefici tratti dal Corso:

- Saper instaurare rapporti win – to – win
- Integrare empatia & etica
- Interpretare il linguaggio paraverbale e non verbale (Fisiognomica – Psicosomatica – Semeiotica)
- Superare le paure inconscie
- Riconoscere e identificare l'altro come alleato
- Gestione e superamento dei conflitti
- Applicare l'analisi Transazionale al proprio business
- Saper gestire il dissenso
- Public Speaking: migliorare la propria comunicazione

In questo evento didattico è prevista l'integrazione di un modulo speciale dal titolo “L'Ipnosi relazionale”.

Registrazione ore 9,30 – Inizio Seminario ore 10,00

PROGRAMMA DEL CORSO: Il Rapporto è Potere!

PERCEPIRE, definire & AFFRONTARE

EMPATIA “SUPERLATIVA”

CONSENSO & DISSENSO: I MESSAGGI NASCOSTI

Analisi Transazionale (GAB)

TU SEI OK, IO SONO OK

Ridere per Vivere (BOKUN)

QUANTO VALE UN SORRISO?

Expressive Learning System (ELS)

DINAMICHE VENDITORE/CLIENTE

LE OBIEZIONI

Gestione delle Emozioni

IL TIMOR PANICO

Empowerment

Uso del Linguaggio

PAROLE PROIBITE & PAROLE D'ORO

Elementi di Pnl (VAK)

CONGRUENZA & INTEGRAZIONE NELLE 3 AREE DEL SAPERE

Saper Comunicare: Public Speaking

CON-VINCERE, OVVERO: VINCERE INSIEME AL CLIENTE

Crescita & Cambiamento

IL FUTURO E' ORA!

L'IDEA GUIDA

CONDIZIONAMENTO NEURO ASSOCIATIVO

SARP (STOCK ATTIVATO DI REFERENZE POSITIVE)

Fine Seminario ore 18,00

<http://www.metropolinotizie.it/archives/category/cultura>